

Ligt jouw toekomst 'in het water'?

Dan ben jij de collega die wij zoeken!

Ter versterking van onze Sales activiteiten zijn wij op zoek naar een:

Accountmanager Maritieme & Offshore Markt

Fulltime | Schiedam | Internationale contacten

Ons Sales-team zoekt versterking! Jij bent een commerciële professional met technische affiniteit, die energie krijgt van het opbouwen van duurzame klantrelaties én het realiseren van groei.

Wat ga je doen?

Als Account Manager ben jij hét aanspreekpunt voor klanten in de maritieme en offshore markt. Je begrijpt hun uitdagingen en vertaalt deze naar oplossingen samen met onze engineeringteams. Jij neemt eigenaarschap, ziet kansen en zorgt dat afspraken worden nagekomen.

Concreet betekent dit dat je:

- Nieuwe klanten identificeert en benadert
- Bestaande relaties onderhoudt en uitbreidt
- Onderhandelt over contracten en prijzen
- Samenwerkt met interne teams om verwachtingen te overtreffen
- Markttrends en concurrentie volgt

Wie ben jij

- HBO/WO-niveau, bij voorkeur commercieel of technisch
- Ervaring in accountmanagement, liefst maritiem/offshore
- Sterk in communicatie, onderhandelen en relatiebeheer
- Proactief, resultaatgericht en zelfstandig
- Bereid om internationaal te reizen
- Goede beheersing van Nederlands en Engels

Wat bieden wij jou?

- Goed salaris, auto van de zaak, 13e maand
- 25 vakantiedagen + 2% keuzebudget (extra salaris, vrije dagen of pensioen)
- Laptop, pensioenregeling, verzekeringen
- Internationale contacten en een werkplek aan de Nieuwe Maas
- Opleidings- en ontwikkelmogelijkheden via onze Hatenboer-Water Academy

Wat doen we?

Ons bedrijf, Hatenboer-Water BV in Schiedam, is al sinds 1906 'fresh in water'. Gestart als waterleverancier aan zeeschepen, maar uitgegroeid tot een

internationaal opererende speler op het gebied van waterbehandeling waarbij omgekeerde osmose een belangrijke drager is in onze organisatie.

Hoe zitten we in elkaar?

Met ongeveer 90 enthousiaste medewerkers in Schiedam, vestigingen in Singapore, Dubai, Mombasa, Houston, Hamburg en Aberdeen leveren wij technisch hoogwaardige oplossingen, diensten en producten. Wereldwijd draaien er meer dan 5000 installaties van ons. De engineering, R&D, productie, marketing en in- en verkoop verzorgen we volledig zelf, ondersteund door en in samenwerking met diverse partners waar nodig.

De vanzelfsprekendheden

- Auto van de zaak
- Een laptop;
- Een goed salaris met prima secundaire arbeidsvoorwaarden;
- 25 vakantiedagen;
- Keuzebudget van 2%, waarbij je kunt kiezen uit extra salaris, vakantiedagen en pensioen;
- Een open cultuur en een enthousiast team;
- Teamuitjes en een actieve PVZ;
- Een goede pensioenregeling en overige verzekeringen zoals o.a. een WGA-aanvullingsverzekering;
- De verrassend veelzijdige wereld van water!

Rotterdam

Singapore | Dubai | Houston | Hamburg | Aberdeen

HATENBOERNEPTUNUS
Holding

De familie

Wellicht aardig om te weten is dat ons zusterbedrijf, Hatenboer-Neptunus, nog altijd drinkwater levert met de eigen vloot aan waterboten. Al levert zij nu ook andere watersoorten en met meerdere transportmiddelen. Kijk voor meer informatie op Hatenboer-Neptunus.nl en natuurlijk op Hatenboer-Water.com.

Interesse gewekt?

Ben jij klaar om jouw commerciële skills in te zetten en mee te bouwen aan onze internationale groei? Stuur je cv en motivatie naar **hrm@hatenboer-water.com**. Vragen? Bel **010 409 12 00** en vraag naar **Thulsi Fatingan (HR)** of **Sieger Sakko (Manager Sales Projects)**.