

# Liegt Ihre Zukunft „im Wasser“?

Dann sind Sie genau richtig bei uns!

Zur Erweiterung unseres internationalen Vertriebsteams suchen wir einen:

## Account Manager/in Maritimer Markt Deutschland Vollzeit | Standort: Hamburg Deutschland

Sie sind verantwortlich für die Realisierung des kommerziellen Wachstums im deutschen maritimen Sektor. Mit Ihrem technischen Wissen, Ihrem kommerziellen Antrieb und Ihrer kundenorientierten Herangehensweise stärken Sie unsere Position in diesem Markt. Sie arbeiten eng mit Kollegen in Schiedam und anderen internationalen Niederlassungen zusammen und sind der Ansprechpartner für unsere deutschen Kunden.

### Was werden Sie tun?

Als Account Manager sind Sie verantwortlich für den Aufbau und die Pflege von Kundenbeziehungen im maritimen Sektor in Deutschland. Sie übersetzen Kundenbedürfnisse in passende Lösungen und tragen aktiv zur Einführung unseres Konzepts „Safe Water On Board“ bei.

Ihre Aufgaben:

- Realisierung von Umsatzzieilen und Verkaufsplänen
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten und Kalkulationen
- Technische Beratung und Präsentationen bei Kunden
- Kundenbesuche und Berichterstattung über Erkenntnisse
- Vertretung von Hatenboer-Water auf Messen und Seminaren
- Entwicklung von Marktstrategien und Preisgestaltung
- Erkennung von Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten
- Koordination von PR-Aktivitäten und Steigerung der Markenbekanntheit
- Verwaltung von Kundendaten im CRM-System
- Zusammenarbeit mit internen Abteilungen für optimale Kundenbetreuung

### Wer sind Sie?

- Sie haben einen abgeschlossenen Hochschulabschluss in einem kaufmännischen oder technischen Bereich
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Vertrieb im deutschen maritimen Sektor
- Sie sprechen fließend Deutsch und haben gute Englischkenntnisse
- Sie sind proaktiv, kunden- und umsatzorientiert
- Sie haben eine Affinität zu technischen Produkten und Wasseraufbereitungsanlagen
- Sie sind bereit, innerhalb Deutschlands und nach Schiedam zu reisen

### Was bieten wir Ihnen?

Eine herausfordernde internationale Position mit viel Eigenständigkeit

- Einen Firmenwagen und gute Zusatzleistungen
- Weiterbildungsmöglichkeiten über die Hatenboer-Water Academy
- 26 Urlaubstage
- Laptop, Rentenregelung und Zusatzversicherungen

### Über uns

Hatenboer-Water BV ist seit 1906 „frisch im Wasser“. Was als Wasserlieferant für Seeschiffe begann, hat sich zu einem internationalen Akteur in der Wasseraufbereitung entwickelt. Mit Niederlassungen in u.a. Singapur, Dubai, Mombasa und Houston sind weltweit mehr als 5000 unserer Anlagen im Einsatz. Von der Planung bis zur Produktion - alles findet im eigenen Hause statt.

### Interesse geweckt?

Senden Sie Ihre Bewerbung und Ihren Lebenslauf an Thulsi Fatingan, HR Officer, über [hrm@hatenboer-water.com](mailto:hrm@hatenboer-water.com)

Für inhaltliche Fragen können Sie sich an Guy Heijnen, Commercial Director, unter +31 (0) 10 409 12 00 wenden.